

DESCRIPTOR DE ACCIÓN FORMATIVA

Departamento de Desarrollo Profesional

Página 1 de 3

Nombre de la actividad formativa

Habilidades en Resolución de Conflictos

Modalidad	Estrategia metodológica	Tipo de capacitación	Duración
Por participación	Capacitación no presencial-virtual *	Curso	16.0 horas efectivas *

^{*} **Curso bimodal**: Dos semanas de sesiones tele-presenciales y simultáneas a través de la Plataforma Zoom (una sesión por semana) y dos semanas de trabajo en la Plataforma virtual, es decir serán dichas sesiones intercaladas una tele-presencial luego plataforma virtual.

Descripción:

¿Qué nos evoca la palabra conflicto? ¿En qué pensamos cuando alguien menciona que ha tenido un conflicto? ¿Qué es lo primero que se nos viene a la mente?

Lo cierto es que la palabra conflicto muchas veces es asociada por las personas a situaciones o sentimientos que para ellos han sido negativos y quisieran olvidar.

La verdad, sin embargo, es que la palabra conflicto se refiere a situaciones que nos toca vivir normalmente, y tiene que ver también con situaciones no previstas que debemos resolver, o con la presencia de puntos de vistas diferentes sobre una misma situación.

El presente programa pretende, aproximar a los participantes al v conocimiento del conflicto en general, su génesis, naturaleza, diversidad de causas que lo provocan, y preparale con diferente habilidades para gestionarlo, invitándolo a transformar paradigmas y a profundizar en su conocimiento, para comprender las mejores maneras de crear culturas de paz.

Dirigido a:

Destacar aquellos colegiados por profesión (administradores, financistas, recursos humanos, mercadólogos, entre otros) a los cuales se dirige el curso.

Objetivo general

Crear un abordaje integral sobre las diversas técnicas en liderazgo, que apoyen a los participantes a transformar funcionalmente sus comunicaciones, procesos y soluciones de equipo en las nuevas normalidades COVID-19.

ESTE DOCUMENTO Y SU CONTENIDO ES PROPIEDAD INTELECTUAL DEL COLEGIO DE CIENCIAS ECONÓMICAS DE COSTA RICA

Colegio de Ciencias Económicas Económicas

DESCRIPTOR DE ACCIÓN FORMATIVA

Departamento de Desarrollo Profesional

Página 2 de 3

Objetivos específicos	Contenido temático	Actividades a realizar (tarea semanal)	Tiempo
Semana 1 Esta semana se trabajará con una sesión previamente calendarizada <u>a través de Zoom</u> y una tarea de trabajo a distancia Acciones Participativas Objetivo específico 1: Comprender el conflicto como un proceso.	 Conflicto como proceso Factores causas de conflictos Niveles del conflicto 	Tarea 1. Tiempo: 1 hora de trabajo a distancia Crear un mapa conceptual de la materia vista en clase.	4 horas
Semana 2 Esta semana se trabajará un promedio de 4 horas en la <u>Plataforma Virtual</u> (Moodle) Acciones Resonantes Objetivo específico 2: Fortalecer el liderazgo asertivo.	Guía Práctica para Diálogo democrático de la ONU	Actividades a realizar en la Plataforma virtual. Crear un mural con las aplicaciones prácticas de la guía para el equipo de trabajo o familia.	4 horas
Semana 3 Esta semana se trabajará con una sesión previamente calendarizada <u>a través de Zoom</u> y una tarea de trabajo a distancia Acciones en comunicación activa Objetivo específico 3: Fortalecer las competencias en negociación transformativa.	NegociaciónPlaneaciónTécnicas claves	Tarea 1. Tiempo: 1 hora de trabajo a distancia Crear un mapa mental con Propuestas para el equipo de trabajo.	4 horas
Semana 4 Esta semana se trabajará un promedio de 4 horas en la <u>Plataforma Virtual</u> (Moodle) Objetivo específico 4: Comprender como integrar las emociones en el liderazgo.	 Emociones y motivación Competencias Prácticas 	Actividades a realizar en la Plataforma virtual. Crear tablero virtual de acciones sobre una tarea que deseo implementar en mi grupo) App: https://jamboard.google.com/	4 horas

ESTE DOCUMENTO Y SU CONTENIDO ES PROPIEDAD INTELECTUAL DEL COLEGIO DE CIENCIAS ECONÓMICAS DE COSTA RICA



DESCRIPTOR DE ACCIÓN FORMATIVA

Departamento de Desarrollo Profesional

Página 3 de 3

Facilitadora

Sandra es Máster en Gestión de Conflictos y Mediación de la Universidad Miguel de Cervantes (España), Relacionista Pública (Costa Rica), especialista en diseño y prototipo de estrategias en Gamificación (España). Fundadora del proyecto Intangible cuenta con más de 15 años de experiencia en el manejo de comunicaciones y soluciones grupales. Es consultora de cultura organizacional y pionera en el país en temas de culturas de paz empresarial; creadora del programa: Administracion de los conflictos empresariales. Avalada por Neuro Semantics Institute dirige programas de coaching en negociación y Neurosemántica., imparte capacitaciones basadas en las buenas prácticas para resolver por medio de procesos cooperativos. Facilitadora de círculos de paz y temas de gestión con el niño interno. Miembro acreditado de la Cámara de Conferencistas Internacionales.

ESTE DOCUMENTO Y SU CONTENIDO ES PROPIEDAD INTELECTUAL DEL COLEGIO DE CIENCIAS ECONÓMICAS DE COSTA RICA